

■青春印象



你们,我永远记得

■南青岁月

这段日子过得充实,却不知道该怎么描述心里的感觉,有时候很满,有时候却很空,用朋友的话说我日子过得挺得意,在路边提着原本沉甸甸的书包来来回回的唏嘘感叹……

来公司已近两年的时间,看到了太多的人来来去去,心想也应该习惯了太多的聚少离多,可当自己一人在夜晚宁静的

黑暗中回忆时,时间真的如白驹过隙,转眼就已经立秋了,我并心中却还没有觉出这个夏天的炙热,而她已然就要离开,每是怀念那些曾经的你。想起那

些曾经一起的岁月,那些零零散散的片段像电影般在脑海里中掠过,让我觉得

自己已然成了我生命中的风景,在我思绪中来回飘荡,耳边却是满满的欢声笑语。某个时刻,自己终

给我些许安慰与愉悦。明白了,某些东西,我们戒掉了,而某些人们,有人说,有些人是

值得一辈子珍惜的,不管发生了什么,那些人就是朋友,所以说,朋友是用来依赖的,是用来想念的,是用来温暖的,朋友让我们

的生活开始过得五彩斑斓。中秋的时候收到很多朋友的信息,问我过得好不好,他们一定不知道自己的三言两语对我而言又是怎样地变成了温暖,他们又让我想起了多少的过往云烟,又让我的心底泛起了多少想念的情愫。

再忙,也会有人陪我吃早餐……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

我们从未走散

■南青岁月

在一段时间里我听一段音乐,我听一段音乐回忆一段时光。

我做了一个奇怪的梦:我们提着篮子,坐着船,掠过灰暗的水面,绕过沼泽,停靠在远方的集市上,我们有说有笑,幸福像花儿一样。可就在我转身的刹那,你们突然不见了,我提起篮子匆匆地搜寻、追赶、呼喊……只有月亮窥视着我,你们到哪里去了,被什么带走了,集市也结束了,我急哭了,也被梦吞没了。

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

■人生物语

还有极度默契的张磊、龙龙、互相开涮的学妹,那个一直让我感受阳光的杨海福,给我阿贝尔斯糖的小小,让我找回自己的明明……那些曾经陪我走过的和现在一起走的朋友,我想对你们说,虽然我被时间追赶着,激昂、悲愤、勇气、流言、余孽、叛逆、坚持、悲

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

■职场感悟

人的生命是短暂的,但潜力是无限的。据专家介绍,普通人的潜能只发挥了不到10%,大有潜力可挖。所以,不要只是羡慕别人,最好的方法是端正态度,完善自我。

下面讲几种方法,大家共勉。

保持精力充沛。身心疲惫时,工作效率自然会大打折扣。因此该休息时就休息,才能维持应有的工作效率。

学会倾诉:不会休息的人就不会工作。情绪沮丧意志消沉时,更要设法鼓励自己,再度振起奋斗的勇气。好好干,对自己负责,对公司负责。

分清轻重缓急。工作中要分清轻重缓急,必须分清处理的先后顺序,按轻重缓急的顺序,才能获得进步。

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

发挥潜能超越自我

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……

……</

我的青春舞台我来炫

我的工作地带

经过十几年的寒窗苦读,我终于开始了我的工作生涯,终于有机会将自己在学校所学知识运用到实际工作中。这几个月的工作中,我看到了各位同事认真负责的工作态度,认真负责的工作态度,意气风发的精神面貌,看到部门领导与各个客户亲切的交流,洽谈业务,感受到了这个部门美好的发展空间,看到各个同事们举止文明地取放文件,亲切如机器道谢,由衷感到一阵温暖;看到车上整齐摆放的包装物摆出去,心里暗暗为整个企业祈福,希望销售顺利一年高过一年。看到部门领导外出地考察学习,取其精华,不断承续启新,一定会越来越好。严谨的工作流程,各部门秩序井然地沟通交流,使服务环节衔接上提高了工作效率和服务质量,也增强了物流服务水平降低了物流成本。

结合所学的专业知识,现在的社会发展前景,我觉得物流业有很大的发展潜能。根据一些企业的成功案例分析,我觉得承包经营自营仓库是一个企业提高服务质量的办法,承包给第三物流成为当代企业物流的主要运营模式。当然我们也存在一定的问题,像运输环节不按时间按量送达目的地,运输环节不能很好的履行合同约定,特殊物件不能合理配载,少量货物运费较昂贵。这些问题时刻影响着顾客满意度和物流服务的质量和水平。这种情况下对客户运输的时间要求就显得尤为重要,加大对客户运力的有效管理,实行严格的赏罚制度在减少损失的同时也有利于双方的和谐发展。

合理安排车辆调度,实现运输合理化,提供信息畅通,进行计划协调能有效管理,提高企业绩效,促进部门更好地发展,也是公司上市推进的潜在动力。

(杨淑彤 王杰伟)

激情与脚踏实地

现在还清晰地记得在学校时的那股热情,记得那时候的抱负,记得那时候的自己恨不得一踏出校门就要征服世界,记得那时候想把世界都收归囊中的勇气和激情。

可是现实跟理想终究还是有差别,工作迷了,迷茫了。不知道自己该做些什么,找不到一个做事的起点,一切工作都显得盲目和不知所措。就算是做了也不知道自己做的是些什么,感觉技术含量跟普通工人没什么差别。似乎曾经学过的专业知识一文不值,甚至怀疑自己,我能做好么,我会做么,我将来能有什么成就。带着这些困惑和迷茫,一天又一天,慢慢摸索着,成长着;慢慢学会成长,成长着;慢慢懂得成长,成长着。从一个起点,一点一滴,点点滴滴,那些曾经的失败,虽然痛苦但却是那么有意义,有着别人体会不到的价值。从一个“思想的世界”主宰者到社会的耕种者,放下“身价”的历练,这段经历将是我,是每一个步入社会职场的人的宝贵财富。平淡没什么不好,只是平淡千万不能让自己过得平庸! (杨淑彤 王杰伟)

勤思多练迈向成功

我庆幸加入滨农这个团结和谐的团队,庆幸能遇到对我们新员工关心和热情亲切的同事。人那段时间虽短,我深知要做一名优秀的农药研发人员,必须得从小事做起,从工作中的点滴开始,扎实掌握农药学和植物保护专业知识,一步一个脚印的做好工作中的方方面面,向着更加优秀目标迈进。

态度决定一切。在工作中遇到这样那样的困难是必然的,要正确对待这些困难,要想办法去解决这些困难,而不是毫无意义的抱怨。我认为成功永远是那些不怕困难、勇于解决问题而不怕失败的人。

明确目标,坚定不移的努力。制定长期和阶段性的工作目标,将目标细化为每日的具体行动,每过一天,就向目标接近一天。不要把太多时间花在无谓的事情上。(杨淑彤 王杰伟)

我的工作我奋斗

对我来说2011年是值得纪念的一年。这一年我结束了求学生涯进入到了社会职场。

四月底,在学校的阶梯教室里我观看了滨农的介绍片。那时候我脑海里除了除草剂行业里有一个锐意创新、战略明确的公司——山东滨农科技有限公司。仅仅用一年的时间,滨农就从无名小辈发展到了占地面积1000多亩,拥有员工几千人,实现年销售额10亿元的大公司。进入滨农的日子,从公司安排的大招培训与拓展训练中,我对滨农的企业文化、发展历程、战略愿景、市场策略有了更加深入的认识。

三个月过去了,我深深地体会到了滨农人积极开放、严肃大方的精神面貌。融入团队是成功的基础。工作以后才知道,在学校那只是一个取长补短的哲学是不恰当的。一个人不能成为大,实际上是在为自己以后的路做铺垫。在佳佳方式,团队队员间能够学到很多东西。我们在团队中虽然会遇到很多问题,但是只要有团队的精神在,一切的一切都会迎刃而解。

承担责任是成功的保障。一个产品

融入团队超越自我

来,知识是多么微不足道,如何把理论知识与实践结合是我目前急需解决的问题。时间不长,但也对自己提出了一定的要求。端正态度,认真学习,加强工作。我们虽是刚毕业的本科生,但是在实际经验方面还有很多不足。这就需要我迅速转变角色来适应新的环境,虚心向他人请教,认真学习,时刻保持清醒的头脑,认真做事,三思而后行。当认真成为一种习惯的时候,不管是做什么事情,总会找到正确的处理方法,出色地完成工作。

滨农科技是一个冉冉升起的朝阳,它聚集着能量,孕育着生机,充满着希望。相信在这个充满活力的团队中,我会更加迅速地成长,我也相信我们这被理解的血液会为滨农创造更大的财富,书写更加辉煌的明天。(杨淑彤 王杰伟)

滨农科技是一个冉冉升起的朝阳,它聚集着能量,孕育着生机,充满着希望。相信在这个充满活力的团队中,我会更加迅速地成长,我也相信我们这被理解的血液会为滨农创造更大的财富,书写更加辉煌的明天。(杨淑彤 王杰伟)

滨农科技是一个冉冉升起的朝阳,它聚集着能量,孕育着生机,充满着希望。相信在这个充满活力的团队中,我会更加迅速地成长,我也相信我们这被理解的血液会为滨农创造更大的财富,书写更加辉煌的明天。(杨淑彤 王杰伟)

新征程新起点

踏上新的工作岗位,每个人都需要一个过程来完成从学生到员工的转变,进入滨农是我人生道路的一次命运转折。回首五个月前,那些焦躁不安的日子,伴随充实的职场生活而渐渐远去,取而代之的是一颗努力进取与拼搏的心。我相信这种努力进取的上进心会使我更有激情地投入到工作中去。

刚进入公司,公司安排的新员工入职培训,让我感受到集体的温暖、组织的关怀和滨农人欣欣向荣的活力。为了对新员工的进步提供了有利条件,实施“导师带徒”活动,使我在公司领导和老职工的关注和帮助下不断学习成长。

我作为一名刚进入全新工作环境的员工,尽管在过去的学习中积累了一定的相关知识,但刚进入公司,难免还是有些力不从心。为了能让自已尽快进入到工作状态和适应工作环境,我积极投入到工作中所需要的各项专业知识,有闲暇时及时请教同事,努力提高自己的业务水平。这段时间我学到了很多知识,自己的技术水平也得到了很大提升,过得非常充实和快乐。在这里,我要特别感谢在这段时间帮助过我的领导和同事,正是因为他们有了他们无微不至的关怀和不厌其烦的指导,才让我从那种紧张的情绪中解放出来,使我尽快地适应了环境,全身心地投入到了工作中。

社会在不断发展,市场也在飞速变化,挑战亦在加剧。我不只要保持自身的优势,更要通过学习他人的经验,来提升自己的素质,完善自我。滨农的发展目标是宏伟而远大的,公司的发展目标是每个员工的发展,我相信我有能力把握机遇,与滨农一起迎接更大的挑战。(杨淑彤 王杰伟)

他乡月也明

离开了生活了20多年的家,来到为将来打拼的地方,走向社会的第一个驿站——山东滨农科技有限公司,心里有些不安,因为我不是滨农人,这里的事,一切对于我来说都是个未知数。

两个月的时光悄然离去,当初的惶恐与不安消失了。同事间如兄弟姐妹一样,每天上下班班车,总有人给年长一些的同事让座;坐车的同事也会给站车的同事让座;每天去食堂打饭大家都会排队,一切显得那么有条不紊和和谐。

八月十五是亲人团聚的日子,今年是我第一次在外面过,公司给我们发了月饼,还过得月夜赏月晚会,这让我在中秋节前感受到了家的温暖,这不仅仅代表了一份节日的祝福,更代表了公司领导对我们的关心,让我们这些身在异乡的人倍感温暖。

有人牵挂的漂泊不是流浪,有人依靠的远行不是流浪;有人陪伴的中秋——他乡月也明。(杨淑彤 王杰伟)

全国虫咻虫协作组2011年第四次工作会议在京召开

2011年7月4日,咻虫协作组2011年第四次工作会议在北京召开,近20家协作组成员单位的领导、专家和中国农药工业协会的领导、工作人员共30余人参加了会议。

会议由中国农药工业协会理事长王长庚主持,会议首先由王理事长致辞,对协作组的成立表示祝贺,并对协作组的工作提出要求和期望。

会议期间,与会代表就协作组的组织架构、工作职责、运行机制等问题进行了广泛讨论,并形成了《协作组章程》。

会议还就协作组的宣传、培训、交流等工作进行了部署,并决定在近期召开协作组第一次工作会议。

会议在热烈的掌声中圆满结束。与会代表表示,将认真落实会议精神和要求,为协作组的发展贡献自己的力量。

咻虫协作组的成立,标志着我国农药行业在技术创新、人才培养、市场开拓等方面迈出了重要一步,将对推动我国农药产业的转型升级产生积极影响。

协作组的成立,得到了社会各界的广泛关注和大力支持,相信在协作组的共同努力下,我国农药产业将迎来更加美好的明天。

协作组的成立,是农药行业的一件大事,也是农药行业发展的一个重要里程碑,将对我国农药产业的未来发展产生深远影响。

协作组的成立,是农药行业的一件大事,也是农药行业发展的一个重要里程碑,将对我国农药产业的未来发展产生深远影响。

协作组的成立,是农药行业的一件大事,也是农药行业发展的一个重要里程碑,将对我国农药产业的未来发展产生深远影响。

协作组的成立,是农药行业的一件大事,也是农药行业发展的一个重要里程碑,将对我国农药产业的未来发展产生深远影响。

协作组的成立,是农药行业的一件大事,也是农药行业发展的一个重要里程碑,将对我国农药产业的未来发展产生深远影响。

协作组的成立,是农药行业的一件大事,也是农药行业发展的一个重要里程碑,将对我国农药产业的未来发展产生深远影响。

协作组的成立,是农药行业的一件大事,也是农药行业发展的一个重要里程碑,将对我国农药产业的未来发展产生深远影响。

协作组的成立,是农药行业的一件大事,也是农药行业发展的一个重要里程碑,将对我国农药产业的未来发展产生深远影响。

协作组的成立,是农药行业的一件大事,也是农药行业发展的一个重要里程碑,将对我国农药产业的未来发展产生深远影响。

协作组的成立,是农药行业的一件大事,也是农药行业发展的一个重要里程碑,将对我国农药产业的未来发展产生深远影响。

协作组的成立,是农药行业的一件大事,也是农药行业发展的一个重要里程碑,将对我国农药产业的未来发展产生深远影响。

中小农企业身陷多重困境

近两年,面临和陕西西农化类似遭遇的,还有天津、河北、四川、湖南、江西等多家农化企业。它们在相关行业网站和论坛上,发出诸如求助或公告。近年来,农药企业间并购重组多有发生,但如此集中公开“兜售”并不多见。在不少业内人士眼里,这种现象的出现很偶然。

甚至有人预测,就在这两年,国内众多中小农化企业将集中倒闭。

业内人士指出,中小农化企业之所以陷入困境,主要与行业竞争加剧、成本上升、产品同质化严重等因素有关。

首先,行业竞争加剧。随着农药行业进入门槛降低,越来越多的企业涌入该行业,导致市场竞争日益激烈。

其次,成本上升。近年来,原材料价格大幅上涨,导致农药生产成本显著增加,企业利润空间被压缩。

最后,产品同质化严重。许多中小农化企业生产的产品规格、质量相近,缺乏核心竞争力,难以在市场上脱颖而出。

面对困境,一些企业开始寻求转型或合作。有的企业通过技术创新,开发新产品,提高竞争力;有的企业则通过并购重组,实现资源整合,扩大规模。

然而,对于许多中小农化企业来说,转型和重组并非易事。它们面临着资金短缺、人才流失、技术落后等诸多问题,使得它们在激烈的市场竞争中处于劣势。

业内人士认为,中小农化企业要想在激烈的市场竞争中生存下来,必须加大研发投入,提高产品质量,打造品牌,增强核心竞争力。

同时,企业还应加强与其他企业的合作,通过资源共享、优势互补,实现共同发展。只有这样,中小农化企业才能在激烈的市场竞争中立于不败之地。

总之,中小农化企业目前面临着严峻的挑战,但只要企业能够正视问题,积极应对,就一定能够度过难关,实现可持续发展。

未来,随着农药行业结构的不断优化和市场竞争的进一步加剧,中小农化企业的生存空间将受到进一步挤压,企业间的兼并重组将更加频繁。

对于中小农化企业来说,抓住机遇,迎接挑战,是摆在面前的首要任务。只有不断提升自身实力,才能在激烈的市场竞争中占据主动。

希望广大中小农化企业能够坚定信心,迎难而上,为实现农药行业的健康发展做出积极贡献。

最后,我们呼吁社会各界关注中小农化企业的发展,给予它们更多的支持和帮助,共同推动我国农药产业的繁荣发展。

中小农化企业的发展,关系到我国农业的可持续发展,关系到农民的利益,也关系到国家的粮食安全。希望全社会共同努力,为中小农化企业的发展创造良好的外部环境。

总之,中小农化企业目前面临着严峻的挑战,但只要企业能够正视问题,积极应对,就一定能够度过难关,实现可持续发展。

未来,随着农药行业结构的不断优化和市场竞争的进一步加剧,中小农化企业的生存空间将受到进一步挤压,企业间的兼并重组将更加频繁。

对于中小农化企业来说,抓住机遇,迎接挑战,是摆在面前的首要任务。只有不断提升自身实力,才能在激烈的市场竞争中占据主动。

希望广大中小农化企业能够坚定信心,迎难而上,为实现农药行业的健康发展做出积极贡献。

最后,我们呼吁社会各界关注中小农化企业的发展,给予它们更多的支持和帮助,共同推动我国农药产业的繁荣发展。

中小农化企业的发展,关系到我国农业的可持续发展,关系到农民的利益,也关系到国家的粮食安全。希望全社会共同努力,为中小农化企业的发展创造良好的外部环境。

总之,中小农化企业目前面临着严峻的挑战,但只要企业能够正视问题,积极应对,就一定能够度过难关,实现可持续发展。

未来,随着农药行业结构的不断优化和市场竞争的进一步加剧,中小农化企业的生存空间将受到进一步挤压,企业间的兼并重组将更加频繁。

对于中小农化企业来说,抓住机遇,迎接挑战,是摆在面前的首要任务。只有不断提升自身实力,才能在激烈的市场竞争中占据主动。

新突破 新发展

随着2011年桂北市场销售工作的全面铺开,桂北市场核心客户柳江农技服务公司与我公司的合作有了质的突破。首先,甘蔗田产品销售突破3万吨,相比去年增长了13%,已成为桂北市场第一品牌;其次,销售总额达到890万,超额完成公司制定的任务;第三,今年产品结构做出调整,加大了利润产品的销售,销售利润比往年高;第四,在今年产品销售异常困难的情况下,柳江农技服务公司依然在七月份结清货款,并投入预付款400余万。柳江农技服务公司已成为滨农农业在广西的黄金经销商之一。

谈到2011年市场前景,并一帆风顺,柳江农技服务公司总经理覃志伟对此中的艰辛深有体会。

年初市场销售起步时,产品价格上调,致使很多零售商的积极性大受打击,销售都处于观望状态。到4月下旬,柳江农技服务公司完成市场销售约4000吨,相比去年同期下降近30%。当时已危及了公司员工,纷纷建议降价产品。

覃志伟表示,当时产品降价,势必会损害公司的利益,因此他决定坚持原则,绝不轻易降价。他通过与客户沟通,解释公司的难处,并承诺在后续销售中给予一定的优惠。

最终,在覃志伟的坚持下,客户理解了公司的立场,销售工作得以继续推进。到七月份,销售形势明显好转,柳江农技服务公司顺利完成了全年的销售任务。

覃志伟表示,柳江农技服务公司的发展离不开滨农农业的支持。他感谢滨农农业提供的优质产品和服务,并表示将继续与滨农农业合作,共同推动广西甘蔗田农业的发展。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

新突破 新发展

随着2011年桂北市场销售工作的全面铺开,桂北市场核心客户柳江农技服务公司与我公司的合作有了质的突破。首先,甘蔗田产品销售突破3万吨,相比去年增长了13%,已成为桂北市场第一品牌;其次,销售总额达到890万,超额完成公司制定的任务;第三,今年产品结构做出调整,加大了利润产品的销售,销售利润比往年高;第四,在今年产品销售异常困难的情况下,柳江农技服务公司依然在七月份结清货款,并投入预付款400余万。柳江农技服务公司已成为滨农农业在广西的黄金经销商之一。

谈到2011年市场前景,并一帆风顺,柳江农技服务公司总经理覃志伟对此中的艰辛深有体会。

年初市场销售起步时,产品价格上调,致使很多零售商的积极性大受打击,销售都处于观望状态。到4月下旬,柳江农技服务公司完成市场销售约4000吨,相比去年同期下降近30%。当时已危及了公司员工,纷纷建议降价产品。

覃志伟表示,当时产品降价,势必会损害公司的利益,因此他决定坚持原则,绝不轻易降价。他通过与客户沟通,解释公司的难处,并承诺在后续销售中给予一定的优惠。

最终,在覃志伟的坚持下,客户理解了公司的立场,销售工作得以继续推进。到七月份,销售形势明显好转,柳江农技服务公司顺利完成了全年的销售任务。

覃志伟表示,柳江农技服务公司的发展离不开滨农农业的支持。他感谢滨农农业提供的优质产品和服务,并表示将继续与滨农农业合作,共同推动广西甘蔗田农业的发展。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

■经销商风采

随着2011年桂北市场销售工作的全面铺开,桂北市场核心客户柳江农技服务公司与我公司的合作有了质的突破。首先,甘蔗田产品销售突破3万吨,相比去年增长了13%,已成为桂北市场第一品牌;其次,销售总额达到890万,超额完成公司制定的任务;第三,今年产品结构做出调整,加大了利润产品的销售,销售利润比往年高;第四,在今年产品销售异常困难的情况下,柳江农技服务公司依然在七月份结清货款,并投入预付款400余万。柳江农技服务公司已成为滨农农业在广西的黄金经销商之一。

谈到2011年市场前景,并一帆风顺,柳江农技服务公司总经理覃志伟对此中的艰辛深有体会。

年初市场销售起步时,产品价格上调,致使很多零售商的积极性大受打击,销售都处于观望状态。到4月下旬,柳江农技服务公司完成市场销售约4000吨,相比去年同期下降近30%。当时已危及了公司员工,纷纷建议降价产品。

覃志伟表示,当时产品降价,势必会损害公司的利益,因此他决定坚持原则,绝不轻易降价。他通过与客户沟通,解释公司的难处,并承诺在后续销售中给予一定的优惠。

最终,在覃志伟的坚持下,客户理解了公司的立场,销售工作得以继续推进。到七月份,销售形势明显好转,柳江农技服务公司顺利完成了全年的销售任务。

覃志伟表示,柳江农技服务公司的发展离不开滨农农业的支持。他感谢滨农农业提供的优质产品和服务,并表示将继续与滨农农业合作,共同推动广西甘蔗田农业的发展。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

柳江农技服务公司的发展,不仅为当地农民提供了便利,也为滨农农业在广西市场的拓展奠定了坚实基础。未来,双方将继续深化合作,共创美好未来。

■营销宝典

随着2011年桂北市场销售工作的全面铺开,桂北市场核心客户柳江农技服务公司与我公司的合作有了质的突破。首先,甘蔗田产品销售突破3万吨,相比去年增长了13%,已成为桂北市场第一品牌;其次,销售总额达到890万,超额完成公司制定的任务;第三,今年产品结构做出调整,加大了利润产品的销售,销售利润比往年高;第四,在今年产品销售异常困难的情况下,柳江农技服务公司依然在七月份结清货款,并投入预付款400余万。柳江农技服务公司已成为滨农农业在广西的黄金经销商之一。

谈到2011年市场前景,并一帆风顺,柳江农技服务公司总经理覃志伟对此中的艰辛深有体会。

年初市场销售起步时,产品价格上调,致使很多零售商的积极性大受打击,销售都处于观望状态。到4月下旬,柳江农技服务公司完成市场销售约4000吨,相比去年同期下降近30%。当时已危及了公司员工,纷纷建议降价产品。

覃志伟表示,当时产品降价,势必会损害公司的利益,因此他决定坚持原则,绝不轻易降价。他通过与客户沟通,解释公司的难处,并承诺在后续销售中给予一定的优惠。

●赋诗滨农园

我爱这土地

假如
我是一只鸟
我何须
用嘶哑的喉咙
歌唱

我只需
于振翅间
沐风检阅
这铁骨钢筋,碧空漫卷

就看到
这无比晴朗的上空
有梦想和白云正合著
一部丰收的传说

蓝的,白的,绿的,黄的
花团锦簇的
泉水叮咚的
耸入云天的
机器轰鸣的
是集结家园的情怀
是妙手丹青的画卷
是铁骨男儿的铮言
是春华秋实的渴望
在滨农园——绽放

滨农科技

它
战地春光
美如画

她
薪不尽
火正传

他
铁肩担道
华章天成!

它 / 战地春光 / 美如画 她 / 薪不尽 / 火正传 他 / 铁肩担道 / 华章天成!

我爱这土地
I LOVE THIS LAND

SNS 滨农科技



滨农摄影

滨农园道路、景观各得美名

本报讯 自9月初公司发布滨农园区道路、建筑征名倡议以来,共收到了来自市场部、内勤部、品管部、包装车间、企业文化部、人力资源部的近20份方案,各方案构思独到,富有浓郁的滨农文化气息。经筛选评定,最终确定滨农园内南北道路自西向东依次为“滨农一~五路”,东西道路自南向北依次为“民昌一~四路”,园内还将视情况逐步增添景观石刻,如科研所景观“源头活水”、水处理景观“涤瑕泉”等。(本报记者 戚智奇)



生产区鸟瞰掠影
科研景观区
员工工作生活区